

Six Family Offices européens unissent leurs forces au sein de l'ENFO

Six Family Offices européen – Brennkmeier Seyer&Partner (Vienne), Commenda Family Office (Amsterdam), Commonwealth Investments (La Haye), Financière MJ Family Office (Paris), Praxis (Anvers) et Sand Aire (Londres) – viennent de créer l'ENFO*, le premier réseau européen de Family Offices. Leur but : partager un état d'esprit, des valeurs et une approche pour améliorer leurs compétences et leur réseau au bénéfice premier de leurs clients. Si chaque membre demeure indépendant, tous sont cependant en relation étroite et tiennent des réunions trimestrielles dans l'une des villes où ils sont situés afin de mettre en commun ressources, idées, expériences, bonnes pratiques et culture. Une initiative qui traduit la montée en puissance récente des Multifamily Offices dans des pays euro-

péens autres que la Suisse ou les pays anglosaxons, installés sur ce créneau depuis de nombreuses années. « Avec nos partenaires européens, nous allons étendre notre réseau et présenter un contrepoids face aux grandes institutions, explique François Mollat du Jourdin, président de Financière MJ. Par ailleurs, cette coopération va permettre à nos clients d'accéder à un plus large réseau de prestataires de services de très haute qualité, et donc à un spectre plus large d'expertise en investissement, de produits financiers. » ENFO a l'intention d'élargir la base de ses membres au fur et à mesure que seront identifiés des candidats adaptés dans les autres grands centres financiers européens. ■



François Mollat du Jourdin

peens autres que la Suisse ou les pays anglosaxons, installés sur ce créneau depuis de nombreuses années. « Avec nos partenaires européens, nous allons étendre notre réseau et présenter un contrepoids face aux grandes institutions, explique François Mollat du Jourdin, président de Financière MJ. Par ailleurs, cette coopération va permettre à nos clients d'accéder à un plus large réseau de prestataires de services de très haute qualité, et donc à un spectre plus large d'expertise en investissement, de produits financiers. » ENFO a l'intention d'élargir la base de ses

membres au fur et à mesure que seront identifiés des candidats adaptés dans les autres grands centres financiers européens. ■

*European Network /enfo.net

Solutions

CARMIGNAC GESTION choisit Soliam de BSB pour sa gestion privée

En renouvellement de son outil de gestion de portefeuille pour sa clientèle de gestion privée, Carmignac Gestion choisit Business Solutions Builders (BSB) pour la mise en place de Soliam, solution progiciel dédiée à la gestion privée et à la gestion de fonds. Cette solution est une suite progiciel de gestion de portefeuille intégrée et

sécurisée. C'est un outil adaptable à toute infrastructure préexistante grâce à son architecture modulaire permettant de couvrir tout ou partie des besoins d'une société de gestion : le CRM (suivi des activités commerciales, connaissance du client, gestion des formalités de mise en relation, reporting sur mesure...), le front-office (gestion et analyse

des portefeuilles, carnet d'ordres, gestion des contraintes...), et les middle et back-office (rapprochement dépositaire, tarification, rétrocessions, contrôle interne...). Soliam propose en particulier un concept de « Desktop Gestionnaire » développé en partenariat avec des gérants pour optimiser leurs travaux quotidiens. ■

Société Générale Asset Management (SGAM) poursuit son développement en Chine avec l'octroi à sa coentreprise, Fortune SGAM, de l'une des rares licences de gestion discrétionnaire jusqu'alors délivrées. Fortune SGAM devient l'un des tout premiers gérants à être autorisé à proposer des mandats de gestion à sa clientèle institutionnelle chinoise. Fortune SGAM gère 9 fonds pour 2,4 millions de clients. Cette croissance s'appuie sur la stabilité des performances de ses fonds, ainsi que sur une importante capacité de distribution. Fortune SGAM est en effet l'une des rares sociétés de gestion à distribuer ses produits via trois des quatre plus grands réseaux bancaires chinois.

L'Union Bancaire Privée (UBP) et Banco Popolare (BP) ont conclu un accord sur un partenariat 50-50 dans le domaine de la gestion alternative. Ceci par le biais de l'investissement de l'UBP dans Aletti Gestielle Alternative (AGA), le leader en fonds de hedge funds en Italie avec 3,6 milliards d'euros de masse sous gestion. Ce partenariat va ainsi créer le principal acteur en gestion alternative sur le marché italien, grâce à la combinaison des compétences de l'UBP dans la gestion d'actifs pour clients privés et institutionnels, et des atouts d'AGA dans la banque privée et le commerce de détail.